MinAgricultura
Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural

PROSPERIDAD PARA TODOS

CADENA DEL AGUACATE

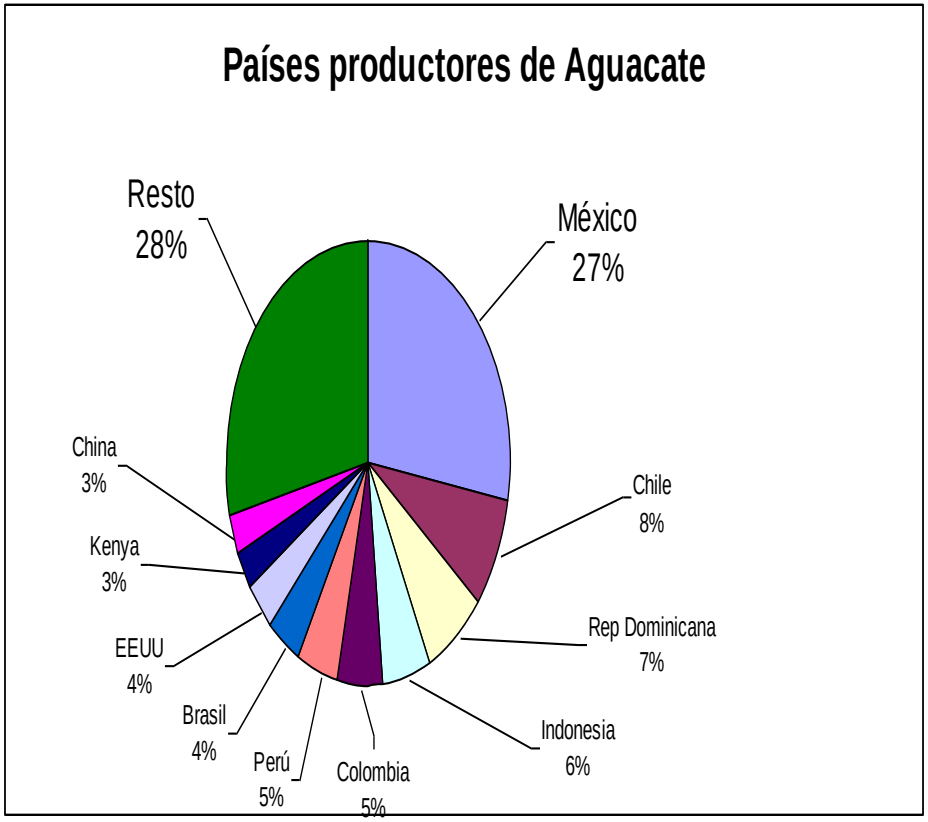
Indicadores y Apoyos

JUAN CAMILO RESTREPO SALAZAR
Ministro de Agricultura y Desarrollo Rural
Marzo de 2013

I. INDICADORES

1. POSICION MUNDIAL DE PAISES PRODUCTORES DE AGUACATE

PAIS	PRODUCCIÓN /Ton
México	1.107.140
Chile	330.000
Rep Dominicana	275.569
Indonesia	230.000
Colombia	226.307
Perú	184.000
Brasil	152.000
EEUU	149.300
Kenya	113.200
China	105.400
Resto	1.157.244
TOTAL MUNDO	4.000.000



Fuente: FAOSTAT 2012, Consulta Diciembre - 2012.

Colombia participa con el 5,7% de la producción mundial y de acuerdo a la FAO es el quinto productor mundial.

2. RENDIMIENTO DE LA PRODUCCION MUNDIAL

RENDIMIENTO DE AGUACATE (TON/HA) EN DIFERENTES PAISES					
PAIS	**EEUU(CALIFORNIA)**	**CHILE**	**MEXICO**	**COLOMBIA**	**PERU**
RENDIMIENTO (TON/HA)	8,46	6,33	9,49	**8,80**	7,43
Fuente: AMAP					

Colombia presenta una ventaja comparativa en el rendimiento del cultivo a nivel mundial, lo que lo hace productivamente muy competitivo. Esto le exige al país, fortalecer la calidad del producto, los procesos de cosecha, poscosecha y el mejoramiento en el control fitosanitario.

Evolución del área sembrada y producción de aguacate, 2008 - 2013

NACIONAL	2008	2009	2010	2011	2012*	2013*
Área (ha)	19.589	21.698	22.393	24.513	26.600	28.000
Producción (Ton)	204.927	225.375	226.441	215.095	234.000	250.000
Rendimiento (Ton/ha)	10,46	10,39	10,11	8,77	8,80	8,93

VARIEDAD HASS	2008	2009	2010	2011	2012*	2013*
Área (ha)	4.200	5.200	5.880	7.213	9.300	10.500
Producción (Ton)	18.000	23.000	26.000	29.000	35.000	47.000
Rendimiento (Ton/ha)	4,29	4,42	4,42	4,02	3,76	4,48

Fuente: Consejo Nacional del Aguacate

El aguacate se produce en 15 departamentos de Colombia, pero 8 de ellos concentran el 90% de la producción. De los cultivos de aguacate en Colombia solo el 35% corresponde a la variedad hass, la cual es la que cuenta con el mayor potencial de ser exportado.

Exportaciones colombianas de aguacate 2008 – 2012

AÑO	Volumen (ton)	Valor (US$/FOB)	Precio Implícito (US$/ton)
2008	25	33.905	1.368
2009	32	54.305	1.701
2010	56	107.918	1.925
2011	122,58	172.077	1.404
2012*	25,93	54.116	2.087

Fuente: Agronet

El mercado de exportaciones de aguacate apenas es naciente. El destino principal de las exportaciones de Aguacate en fresco ha sido las Antillas Holandesas (85,1%) en 2008 y Holanda (80,1%) en el año 2009, cuando se comienza con las exportaciones regulares de Aguacate en contenedores. Durante 2010 y 2012, las exportaciones se han dirigido a las Antillas Holandesas, Aruba, y Holanda. En el caso del mercado de los Estados Unidos se viene trabajando proactivamente en el protocolo de admisibilidad.

Importaciones colombianas de aguacate 2008 – 2012

AÑO	Volumen (ton)	Valor (US$/CIF)	Precio Implícito (US$/ton)
2008	7.507	750.174	100
2009	12.500	1.561.345	125
2010	9.044	702.003	78
2011	7.190	517.721	72
2012*	6.024	425.563	71

Fuente: Agronet

Las principales importaciones de aguacate al país hasta el año 2009, provienen de Venezuela (56,6%) y Ecuador (43,4%); durante el 2010 - 2011, predominaron las importaciones legales desde Ecuador. Aunque no se reporta en las cifras oficiales, el aguacate proveniente de Venezuela continua ingresando al país como contrabando en volúmenes muy representativos incluso superiores al Ecuatoriano

Costos de producción de aguacate ($/Ha, etapa establecimiento), 2009 - 2012

CONCEPTO	2009	2010	2011	2012*	% por concepto
Semilla	2.397.000	2.397.000	3.415.000	3.465.000	21%
Agroinsumos y Equipos	6.400.000	7.000.000	5.536.820	6.300.000	38%
Mano de obra	3.780.000	4.000.000	4.422.000	4.400.000	26%
Otros	1.080.000	1.150.000	2.263.580	2.500.000	15%
COSTO POR HECTAREA	**13.657.000**	**14.547.000**	**15.637.400**	**16.665.000**	**100%**

Fuente: Consejo Nacional de Aguacate

Los costos de producción han tenido un incremento gradual, aumentando anualmente un promedio del 7%, Estos aumentos se explican básicamente por el incremento en la mano de obra y en el valor de los agro insumos, que en síntesis es el componente que mas resta competitividad en la fase productiva para la industria local.

PERSPECTIVAS Y RETOS

Frente a un mercado interno invadido por el contrabando, donde se presentan sobreofertas temporales en épocas de cosecha y en el cual en muchos casos al agricultor le toca vender por debajo del costo de producción, se requiere:

- Incentivar las iniciativas de exportación
- Promover proyectos de certificación de predios exportadores y BPA
- Generar estrategias sostenibles y campañas serias de control al contrabando.
- Desarrollar políticas que permitan el acceso a insumos y fertilizantes mas baratos.
- Propiciar esquemas de crédito con suficientes periodos de gracia y que estén alineados con el ciclo productivo de los cultivos
- Generar campañas de promoción al consumo por temporada.
- Consolidación del gremio nacional.
- Avanzar tecnológicamente en el manejo de cultivos (I+D+I).
- Propender por que la agenda interna de competitividad evolucione a la par con los acuerdos y tratados comerciales que se están firmando. (Vías, Infraestructura portuaria y de frio; infraestructura poscosecha e inspección no invasiva)

Fuente: Consejo Nacional del Aguacate